Direktvermittlung: Vertriebsmitarbeiter Außendienst (m/w) für Konzepte von Patientensicherheit durch Training und Ausbildung

Kennziffer 83592

Bei einem unserer namhaften und internationalen Kunden im Münchner Westen, einem Unternehmen aus dem Gesundheitswesen, bietet sich diese interessante Perspektive im Rahmen der Personalvermittlung.

Das Ziel unseres Kunden ist es durch seine Produkte und Dienstleistungen noch mehr Menschenleben zu retten. Damit können Sie sich identifizieren und Sie sind ein echter Vertriebsprofi? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Ihre Aufgaben

- Sie verantworten eigenständig den Vertrieb der Produkte und Dienstleistungen in Bayern für Kunden aus dem Gesundheitsbereich wie z.B. Krankenhäuser, Rettungsdienste, Ausbildungseinrichtungen für Gesundheitsberufe und Hilfsorganisationen
- Mit bestehenden Kunden bauen Sie die vertrauensvolle Zusammenarbeit weiter aus, Sie generieren Folgegeschäft und verstehen es, Potentiale zu identifizieren und länger zurückliegende Kontakte neu zu aktivieren
- Sie überzeugen und begeistern Ihre Kunden durch souveräne Produktpräsentationen und kompetente Beratung
- Mit Ihren Markt- und Branchenkenntnissen haben Sie den Wettbewerb stets im Blick und wissen, was Ihre Kunden bewegt
- Sie berichten an den Vertriebsleiter und tauschen sich regelmäßig mit Ihren Kollegen zu aktuellen Trends und Best Practice-Lösungen aus

Ihr Profil

- Sie verfügen über ein Hochschulstudium oder eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung und können bereits mehrere Jahre Erfahrung im erfolgreichen Produkt- und Lösungsvertrieb vorweisen
- Branchenkenntnisse aus dem Bereich Notfallmedizin oder einem angrenzenden Bereich sind für einen erfolgreichen Vertrieb unbedingte Voraussetzung
- ein professioneller Hintergrund im Bereich Erwachsenenbildung /-pädagogik ist von Vorteil
- Mit Ihren fließenden Englischkenntnissen bewegen Sie sich sicher auf internationalem Parkett
- Sie reisen gerne und arbeiten äußerst selbständig, organisiert und zielorientiert
- Als Netzwerker und Vertriebsprofi fällt es Ihnen leicht, langfristige Beziehungen aufzubauen und Sie überzeugen dabei mit Kommunikationsgeschick und dem nötigem Fingerspitzengefühl

Bei uns wird Ihr Berufsweg zum persönlichen Walk of Fame – wir bieten Ihnen spannende Perspektiven in den Bereichen Assistenz & Sekretariat, Marketing, Vertrieb, HR sowie Einkauf & Logistik. Jetzt auf "direkt bewerben" klicken!

Als einer der größten und erfolgreichsten Personaldienstleister Deutschlands sind Ihre beruflichen Wünsche bei uns in den besten Händen. Profitieren Sie von unserem Know-how! Mehr über uns erfahren Sie unter **www.dis-ag.com**.

Wir freuen uns auf Sie!

Ihr Kontakt
Frau Nicole Gniewoss
muenchen-pv@dis-ag.com

DIS AG
Office & Management
Arnulfstraße 25
80335 München

Telefon +49 89/205074660
www.dis-ag.com

Interviews per Skype

>> DIREKT BEWERBEN

>> DRUCKEN

JETZT AUCH MIT XING BEWERBEN



GREAT PLACE TO WORK® DEUTSCHLANDS BESTE ARBEITGEBER 2016



Sämtliche Bezeichnungen richten sich an beide Geschlechter.